



Le monde subit d'importantes mutations sur la manière d'acheter et de consommer. Il contraint le monde de la distribution - retail à se remettre en question en matière de concepts, d'image et de promotion des commerces.

COHESIUM

de la stratégie à l'action

L'énergie de votre performance...

Vous cherchez à :

- | Mieux connaître votre environnement stratégique
- | Définir votre positionnement commercial
- | Ajuster votre mix-marketing pour optimiser la performance de votre offre
- | Vous doter d'une communication attractive et valoriser votre image
- | Amener de la différenciation sur vos segments de marché
- | Etre à l'écoute de vos clients et prospects
- | Lancer un nouveau produit - une nouvelle gamme, un point de vente
- | Connaître et augmenter le degré de satisfaction de vos clients
- | Optimiser les compétences de vos collaborateurs
- | Intégrer les nouvelles technologies
- | Amplifier « l'expérience client »

Pour passer à l'action, un choix s'impose :

COHESIUM

expert de la filière distribution - retail

- Vous êtes une enseigne, un commerçant ou un gestionnaire de magasins, vous voulez booster votre performance
- Vous avez un projet de commerce, vous voulez professionnaliser votre démarche
- Vous avez un ou plusieurs magasins, vous voulez développer un réseau de points de vente

les études

- Comprendre
 - Savoir
 - Décider
- avec des éléments tangibles d'information

le conseil

- Concevoir des concepts commerciaux
- Aiguiser leur performance
- Les développer

la communication

- Recruter
 - Séduire
 - Fidéliser
- avec des supports pertinents, dans l'air du temps et adaptés à chaque cible

la vente

- Vendre MIEUX pour vendre PLUS
- Par des actions menées et la performance des acteurs commerciaux
- Par une proposition attractive

les études

→ Pour évaluer :

- L'image, la notoriété
- Le potentiel de marché
- La concurrence
- Un Mix-Produit
- La faisabilité commerciale
- L'implantation du point de vente

→ Avec un accompagnement dans l'analyse, la formulation de recommandations et l'implémentation

le conseil

- Elaboration stratégique
- Diagnostic et stratégie d'optimisation
- Production créative d'un concept commercial
- Cahier de charges du concept
- Expérience client différenciante
- Conseil en expansion (franchise, multi sites,...)
- Mise en franchise

la communication

→ INTERNE :

- Magazine d'informations
- Intranet

→ EXTERNE :

- Identité, image de marque
- Communication commerciale (plaquette, brochure, argumentaire, newsletter, promotions...)
- Site internet, e-mailing, réseaux sociaux, marketing digital
- Communication presse

la vente

- Optimisation de l'offre
- Optimisation de la prestation
- Merchandising
- Optimisation de l'expérience client
- Politique commerciale
- Parcours client
- Dynamisation des ventes
- Promotion du point de vente
- Formation des équipes de vente

COHESIUM, partenaire des acteurs
de la filière distribution - retail

NOTRE EXPERTISE ET NOTRE SAVOIR-FAIRE A VOTRE SERVICE :

plus que de simples consultants spécialistes, nous nous approprions véritablement vos préoccupations pour vous proposer des prestations personnalisées répondant à vos besoins.

Pour nos clients, nous sommes :

PERFORMANTS ET PRAGMATIQUES :

Au-delà des mots, nous voulons **agir et aboutir à des résultats concrets.**

Nous nous fixons des objectifs opérationnels ambitieux et mesurés, et nous nous adaptons avec flexibilité à chaque cas particulier.

ATTACHÉS À LA QUALITÉ :

Ce que nous faisons, nous le réalisons avec professionnalisme, enthousiasme, dynamisme et rigueur pour apporter une réelle valeur ajoutée aux activités de nos clients et **générer de la performance.**

COHESIUM

| + de compétences | + de services | + de proximité |



quelques références significatives

- | Aigle
- | Audilab
- | Carnet de Vol
- | Celio
- | Comtesse du Barry
- | Cyrillus
- | Damart

- | Dim
- | Etam
- | Expo
- | Gemo
- | Krys
- | La Halle
- | Lejaby

- | Meryl Fiber
- | Optic 2000
- | Super Jet
- | Visiaudio
- | Vivarte
- | Wereldhave Belgium
- | Yves Rocher

COHESIUM

de la stratégie à l'action

FRANCE

6, rue Jean Maridor - 75015 PARIS
Tel : +33 (0)1 45 58 68 12

www.cohesium.com
contact@cohesium.com

BENELUX

18, rue du Village - 7743 ESQUELMES (B)
Tél : +32 (0)69 89 00 14